



บริษัท เอแอลที เทเลคอม จำกัด (มหาชน)

คำอธิบายและการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ ประจำปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธ.ค. 2560



วันที่: 26 กุมภาพันธ์ 2561

เรื่อง: คำอธิบายและการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการประจำปี 2560
เรียน: กรรมการและผู้จัดการตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

บริษัท เอแอลที เทเลคอม จำกัด (มหาชน) (“ALT”)

ผลการดำเนินงานประจำปี 2560 เปรียบเทียบกับปี 2559 ตามงบการเงินรวมของบริษัท มีสาระสำคัญสรุปได้ดังนี้

- ในปี 2560 บริษัทมีรายได้รวมจำนวน 1,258.1 ล้านบาท ลดลง 706.6 ล้านบาท หรือร้อยละ 36.0 เมื่อเทียบกับปี 2559 ที่ 1,964.7 ล้านบาท
- กำไรขั้นต้น มีจำนวน 286.8 ล้านบาท เปรียบเทียบกับปีก่อนหน้า ลดลง 254.8 ล้านบาท หรือร้อยละ 47.0
- กำไรสุทธิ 56.9 ล้านบาท ลดลง 222.7 ล้านบาท หรือร้อยละ 79.7 จากปีก่อนหน้า
- กระแสเงินสดสุทธิจากการดำเนินงานประจำปี 2560 เท่ากับ 272.9 ล้านบาท
- อัตราส่วนหนี้สินสุทธิต่อทุนอยู่ที่ 0.91 ณ สิ้นปี 2560
- ปริมาณงานในมือ (Backlog) ณ สิ้นปี 2560 เท่ากับ 501 ล้านบาท

บทสรุปผู้บริหาร

ล้านบาท	2559	2560	เพิ่มขึ้น/ลดลง
รายได้จากการขายและบริการ	1,964.7	1,258.1	-36.0%
กำไรขั้นต้น	541.5	286.8	-47.0%
อัตรากำไรขั้นต้น (%)	27.6%	22.8%	
EBITDA	391.9	135.4	-65.5%
EBITDA Margin (%)	19.9%	10.8%	
กำไรสำหรับงวด	279.5	56.9	-79.7%
อัตรากำไรสุทธิ (%)	14.2%	4.5%	

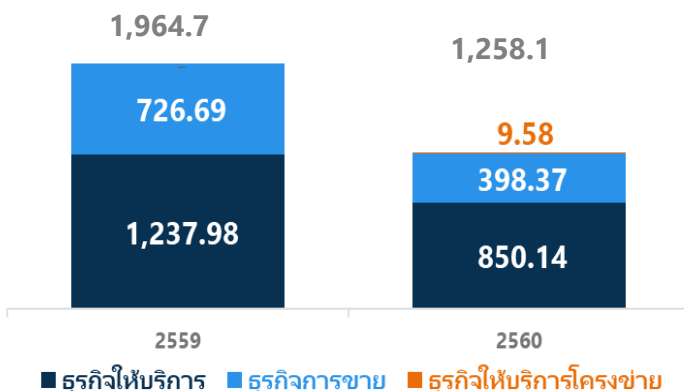
ผลประกอบการที่ชะลอตัวลงในปี 2560 เป็นเพียงการชะลอตัวระยะสั้น เนื่องจากบริษัทฯ ได้ลงทุนในหลายโครงการซึ่งเป็นโครงการที่สามารถสร้างรายได้ประจำ (Recurring Income) ให้กับบริษัทฯ ได้ในระยะยาว ทั้งนี้ในปี 2560 ที่ผ่านมามีบริษัทเริ่มรับรู้รายได้บางส่วนแล้ว และคาดว่าจะมีรายได้ประจำเพิ่มขึ้นในสัดส่วนที่มีนัยสำคัญ ซึ่งจะนำไปตามแผนทางไว้ของบริษัท ที่จะเพิ่มรายได้ประจำเข้ามาเป็นสัดส่วนร้อยละ 50 ของกำไรสุทธิ ในปี 2563

ผลการดำเนินงานของบริษัทในปี 2560 มีรายได้และผลกำไรที่ลดลง ปัจจัยหลักมาจากรายได้จากจำนวนการสร้างสถานีฐานซึ่งเป็นรายได้หลักของบริษัทลดลงอย่างมีนัยสำคัญ เนื่องจากลูกค้าที่มีความจำเป็นต้องสร้างสถานีฐานใหม่มีการชะลอตัวลง ซึ่งการลงทุนของลูกค้าส่วนใหญ่จะเป็นการเปลี่ยนหรือปรับปรุงอุปกรณ์ที่สำคัญซึ่งไม่ใช่ส่วนที่เป็นรายได้หลักของบริษัทฯ รวมถึงการแข่งขันที่มีการทวีความรุนแรงมากขึ้นเรื่อย ๆ มีการปรับเปลี่ยนแนวคิดในการดำเนินธุรกิจ ไม่ว่าจะเป็นการลดต้นทุน หรือการแสวงหาโอกาสทางธุรกิจใหม่ๆ ทำให้ภาวะอุตสาหกรรมโทรคมนาคมเกิดการเปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว ซึ่งส่งผลกระทบต่อทุกภาคส่วนทำให้ผู้ประกอบการต้องมีมาตรการการปรับตัวและปรับทิศทางการดำเนินธุรกิจให้ทันกับการเปลี่ยนแปลงดังกล่าวที่จะ ส่งผลให้ผลการดำเนินงานในปี 2560 ชะลอตัวอย่างมีนัยสำคัญ

สรุปผลการดำเนินงานรวม

งบกำไรขาดทุน	2559		2560		เพิ่มขึ้น/ลดลง	
	ล้านบาท	%	ล้านบาท	%	(+/-)	%
รายได้จากการขายและบริการ	1,964.7	100.0%	1,258.1	100.0%	(706.6)	-36.0%
ต้นทุนขายและบริการ	(1,423.1)	-72.4%	(971.3)	-77.2%	(451.8)	-31.7%
กำไรขั้นต้น	541.5	27.6%	286.8	22.8%	(254.8)	-47.0%
รายได้อื่น	26.2	1.3%	39.8	3.2%	13.6	51.7%
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	(255.7)	-13.0%	(226.8)	-18.0%	(29.0)	-11.3%
กำไร (ขาดทุน) จากอัตราแลกเปลี่ยน	3.2	0.2%	2.2	0.2%	(1.1)	-32.7%
ส่วนแบ่งกำไร (ขาดทุน) จากเงินลงทุน ในบริษัทร่วมและกิจการร่วมค้า	41.7	2.1%	(1.5)	-0.1%	(43.2)	-103.6%
ต้นทุนทางการเงิน	(36.4)	-1.9%	(24.3)	-1.9%	(12.1)	-33.2%
กำไรก่อนค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	320.5	16.3%	76.1	6.1%	(244.4)	-76.2%
(ค่าใช้จ่าย) รายได้ภาษีเงินได้	(41.0)	-2.1%	(19.3)	-1.5%	(21.7)	-53.0%
กำไรสำหรับงวด	279.5	14.2%	56.9	4.5%	(222.7)	-79.7%

รายได้

กลุ่มธุรกิจที่ 1 - รับเหมาและบริการ
ในปี 2560

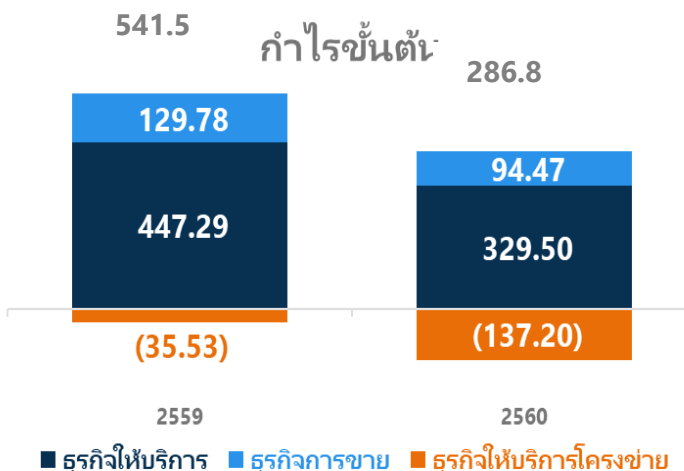
- รายได้จากธุรกิจรับเหมาและให้บริการ เช่น งานสร้างสถานีฐานรับส่งสัญญาณ และงานติดตั้งอุปกรณ์และวางสายเคเบิล มีจำนวนรวม 850.1 ล้านบาท เปรียบเทียบกับปีก่อน ลดลง 387.8 ล้านบาท หรือ ร้อยละ 31.3 จากปี 2559 ที่ 1,238 ล้านบาท
- กำไรขั้นต้นมีจำนวน 329.5 ล้านบาท เปรียบเทียบกับปี 2559 ที่ 447.29 ล้านบาท ลดลง 117.8 ล้านบาท หรือ ร้อยละ 26.3
- อัตรากำไรขั้นต้นอยู่ที่ร้อยละ 38.8 ซึ่งเพิ่มขึ้นจากอัตรากำไรขั้นต้นของปี 2559 ที่ ร้อยละ 36.1

กลุ่มธุรกิจที่ 2 - ธุรกิจขายสินค้า
ในปี 2560

- มียอดจำหน่ายสินค้าอุปกรณ์โทรคมนาคม เช่น สายสื่อสารใยแก้วนำแสง (Optical Fiber Cable) และอุปกรณ์ Wi-Fi เป็นต้น มีจำนวนรวม 398.4 ล้านบาท ลดลง 328.3 ล้านบาท หรือ ร้อยละ 45.2 เมื่อเทียบกับปี 2559 ที่ 726.7 ล้านบาท
- กำไรขั้นต้นมีจำนวน 94.5 ล้านบาท เปรียบเทียบกับปี 2559 ที่ 129.8 ล้านบาท ลดลง 35.3 ล้านบาท หรือ ร้อยละ 27.2
- อัตรากำไรขั้นต้นอยู่ที่ร้อยละ 23.7 เพิ่มขึ้นจากอัตรากำไรขั้นต้นของปี 2559 ที่ ร้อยละ 17.9

โครงสร้างรายได้

- ในปี 2560 มีสัดส่วนระหว่างธุรกิจให้บริการ ธุรกิจจำหน่ายสินค้า และธุรกิจให้บริการเช่าโครงข่าย คือร้อยละ 67.6, 31.7 และ 0.8 ตามลำดับ ซึ่งเปลี่ยนสัดส่วนจากปี 2559 ที่ร้อยละ 63.0 37.0 และ 0.0 ตามลำดับ



กลุ่มธุรกิจที่ 3 – รายได้ต่อเนื่อง (Recurring Income) ในปี 2560

- บริษัทได้เริ่มรับรู้รายได้จากจากโครงการ-โครงข่ายสื่อสารตามแนวเส้นทางรถไฟ (SRT Project) ในช่วงท้ายไตรมาส 3/2560 ซึ่งยังเป็นช่วงเริ่มต้น และรวมยอดรายได้ในปี 2560 ประมาณ 9.6 ล้านบาท และคาดว่าในช่วงครึ่งแรกของปี 2561 จะมียอดรายได้ที่เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ โดยปัจจุบันยังอยู่ในช่วงเจรจากับกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย ซึ่งมีความคืบหน้าไปตามลำดับ
- ต้นทุนการให้บริการโครงข่ายสื่อสารใยแก้วนำแสงมียอด 146.8 ล้านบาท ประกอบด้วยค่าเสื่อมราคา 39.3 ล้านบาท ค่าซ่อมแซมโครงข่ายจำนวน 25.8 ล้านบาท ส่วนที่เหลือ 81.7 ล้านบาท เป็นต้นทุนค่าสิทธิการใช้พื้นที่และค่าสาธารณูปโภค อนึ่ง ค่าเสื่อมราคาจำนวน 39.3 ล้านบาทดังกล่าว ได้รวมค่าเสื่อมราคาของโครงข่ายฯโครงการเหมราชฯ เข้าไว้ด้วยแล้วที่จำนวน 22.7 ล้านบาท ซึ่งเป็นโครงการที่บริษัทฯ ได้หยุดการรับรู้รายได้เนื่องจากลูกค้าไม่ได้ชำระค่าบริการ บริษัทฯ ได้ยื่นฟ้องต่อศาลปกครองกลาง และศาลปกครองกลางได้มีคำสั่งตัดสิน เมื่อวันที่ 30 กันยายน 2559 ให้คู่กรณีชำระค่าขาดประโยชน์ต่อบริษัท แต่คู่กรณีได้ใช้สิทธิอุทธรณ์ ปัจจุบันคดีอยู่ในระหว่างรอคำสั่งตัดสินของศาลปกครองสูงสุด

ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร

- ในปี 2560 มีค่าใช้จ่ายขายและบริหาร 226.8 ล้านบาท เปรียบเทียบกับปี 2559 ลดลง 28.9 หรือ ร้อยละ 11.3 ที่ 255.7 ล้านบาท

ต้นทุนทางการเงิน

- มีจำนวน 24.3 ล้านบาท ลดลงจากปี 2559 ที่ 36.4 ล้านบาท เนื่องจากยอดหนี้ที่มีดอกเบี้ยมีจำนวนลดลง

กำไรสุทธิ

- บริษัทฯ มีผลการดำเนินงานกำไรสุทธิจำนวน 56.9 ล้านบาท ในปี 2560 ลดลง 222.7 ล้านบาท หรือร้อยละ 79.7 เมื่อเทียบกับปี 2559 ที่กำไรสุทธิ 279.5 ล้านบาท เป็นผลจากการลดลงของรายได้ และเริ่มรับรู้ค่าเสื่อมราคาโครงการ SRT

คาดการณ์และมุมมองของผู้บริหารต่อแนวโน้มและกลยุทธ์ในปี 2561

แม้ว่า ผลประกอบการของบริษัทฯ ในปี 2560 มีรายได้และผลกำไรที่ลดลง เนื่องจากความผันผวนของรายได้จากธุรกิจขายสินค้าและให้บริการที่ผันผวนไปตามสภาวะการลงทุนในอุตสาหกรรมโทรคมนาคม ซึ่งการเปลี่ยนแปลงในลักษณะดังกล่าวเป็นสิ่งที่บริษัทฯ คาดการณ์ไว้ก่อนแล้ว โดยบริษัทฯ ได้วางแผนรองรับความผันผวนของรายได้ในระยะยาว ที่มุ่งเน้นและให้ความสำคัญกับการเพิ่มสัดส่วนของกำไรอันเกิดจากธุรกิจให้เขาใช้บริการโครงข่ายสื่อสารที่มีลักษณะผูกพันเป็นสัญญาระยะยาว ซึ่งปัจจุบันบริษัทมีการวางโครงข่ายไปทั่วทั้งประเทศรวมถึงทุกพื้นที่ที่มีความสำคัญ เพื่อรองรับความต้องการการใช้งานที่จะเกิดขึ้น เช่น โครงข่ายให้เขาในนิคมอุตสาหกรรมเหมราชฯ, โครงข่ายให้เขาบนแนวเสาโทรเลขตามทางรถไฟ, โครงข่ายให้เขาในนิคมอุตสาหกรรมนวนคร, โครงการนำสายสื่อสารลงใต้ดิน, โครงข่ายซึ่งติดตั้งอยู่ตามเส้นทางคมนาคมหลักในเขตศูนย์กลางย่านธุรกิจ, โครงข่ายบริเวณเส้นทางหลักรอบกรุงเทพฯ และโครงการให้เขาเสาโทรคมนาคมในสถานบริการน้ำมัน นอกเหนือจากนั้น บริษัทยังคงแสวงหาแหล่งรายได้ประเภทใหม่ ๆ มาเสริมและทดแทนแหล่งรายได้ประเภทเดิมที่มีแนวโน้มลดลง รวมถึงมองหาพันธมิตรทางธุรกิจรายใหม่ ๆ เพิ่มเติม เพื่อเพิ่มโอกาสทางธุรกิจและเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันให้กับบริษัท

แต่เนื่องจากรายได้และผลกำไรจากธุรกิจให้เขาใช้บริการโครงข่ายสื่อสารดังกล่าวในปี 2560 ยังเติบโตไม่ทันต่อการขาดขยายการชะลอตัวของรายได้จากธุรกิจให้บริการและขายสินค้า เนื่องจากยังเป็นช่วงเริ่มต้นจึงมีความล่าช้าไปจากแผนเดิมบ้าง อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ยังเชื่อมั่นในทิศทางธุรกิจที่บริษัทฯ ได้กำหนดเป็นแผนยุทธศาสตร์ไว้ และคาดว่าผลกระทบของผลประกอบการในปี 2560 นี้จะเป็นเพียงปรากฏการณ์ระยะสั้นในช่วงเปลี่ยนผ่านเท่านั้น

ทั้งนี้บริษัทฯ ยังมีโครงการที่อยู่ระหว่างการดำเนินงานดังนี้

- บริษัทฯยังมีปริมาณงานในมือ (Backlog) สำหรับงานบริการและให้เช่า ณ ปี 2560 จำนวนกับ 501 ล้านบาท และจะทยอยรับรู้ในปี 2561 นี้
- โครงการโครงข่ายสื่อสารตามแนวเส้นทางรถไฟ เริ่มรับรู้รายได้ส่วนหนึ่งในช่วงท้ายของไตรมาส 3/2560 โดยคาดว่าจะสามารถเพิ่มรายได้ขึ้นอย่างมีนัยสำคัญในช่วงครึ่งแรกของปี 2561
- โครงการย้ายสายสื่อสารจากที่พาดบนเสาไฟฟ้าลงสู่ใต้ดิน บนเส้นทางถนนพหลโยธิน-ประดิพัทธ์ พญาไท และ สุขุมวิทได้ดำเนินการแล้วเสร็จเรียบร้อยแล้ว พร้อมเริ่มให้บริการในช่วงต้นไตรมาส 1/2561 และจะมีการพัฒนาในถนนเส้นอื่นตามแผนต่อไป
- โครงการนวนครสมาร์ทซิตี เป็นโครงการย้ายโครงข่ายสื่อสารในนิคมสวนอุตสาหกรรมนวนครที่จากเดิมที่พาดอยู่บนเสาไฟฟ้าลงมาสู่พื้นดิน ยังอยู่ในระหว่างดำเนินการคาดว่าจะเริ่มให้บริการได้ในไตรมาส 3/2561
- โครงการอื่นยังอยู่ระหว่างการเจรจา เพื่อให้ได้สิทธิในการใช้พื้นที่พร้อมกับดำเนินการสำรวจความต้องการของลูกค้า ก่อนการตัดสินใจลงทุน

จึงเรียนมาเพื่อทราบ

ขอแสดงความนับถือ

(สมบุญ เศรษฐ์สันติพงศ์)

รองกรรมการผู้อำนวยการสายงานการเงินและบัญชี

ติดต่อนักลงทุนสัมพันธ์

www.alt.co.th

Email: IR@alt.co.th

โทร (66) 2863-8999

ข้อปฏิเสธความรับผิดชอบ

ในเอกสารฉบับนี้อาจจะมีข้อมูลบางส่วนที่เกี่ยวข้องกับการคาดการณ์ในอนาคตโดยใช้ปัจจัยที่เกี่ยวข้องในหลายด้านซึ่งจะขึ้นอยู่กับความเสี่ยงและความไม่แน่นอนต่างๆ ซึ่งข้อมูลดังกล่าวรวมถึงแผนธุรกิจ กลยุทธ์ และความเชื่อของบริษัท เอแอลที เทเลคอม จำกัด (มหาชน) และบริษัทในกลุ่ม รวมทั้งข้อมูลอื่นที่ไม่ใช่ข้อมูลที่เกิดขึ้นในอดีต ตัวอย่างของคำที่ใช้ในการคาดการณ์ในอนาคต เช่น "อาจจะ", "จะ", "คาดว่า", "ตั้งใจว่า", "ประมาณ", "เชื่อว่า", "ยังคง", "วางแผนว่า" หรือคำใด ๆ ที่มีความหมายตนเองเดียวกัน เป็นต้น แม้ว่าการคาดการณ์ดังกล่าวจะถูกจัดหาขึ้นจากสมมุติฐานและความเชื่อของฝ่ายบริหาร โดยอาศัยข้อมูลที่มีอยู่ในปัจจุบันเป็นพื้นฐานก็ตาม สมมุติฐานเหล่านี้ยังคงมีความเสี่ยงและความไม่แน่นอนต่างๆ ซึ่งอาจจะทำให้ผลงาน ผลการดำเนินงาน ความสำเร็จที่เกิดขึ้นจริงแตกต่างจากที่บริษัท เอแอลที เทเลคอม จำกัด (มหาชน) และบริษัทในกลุ่มคาดการณ์ไว้ในอนาคต ดังนั้นผู้ใช้ข้อมูลดังกล่าวจึงควรระมัดระวังในการใช้ข้อมูลข้างต้น อีกทั้งบริษัท และผู้บริหาร/พนักงาน ไม่อาจควบคุมหรือรับรองความเกี่ยวข้อง ระยะเวลาที่จะเกิดขึ้น หรือความถูกต้องของข้อมูลดังกล่าว