



บริษัท เอแอลที เทเลคอม จำกัด (มหาชน)

คำอธิบายและการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ

สำหรับผลการดำเนินงาน

ประจำไตรมาส สิ้นสุด ณ วันที่ 31 มีนาคม 2562



เดินหน้าสู่  
โอกาสใหม่ก่างธุรกิจ



บริษัท เอแอลที เทเลคอม จำกัด (มหาชน)

วันที่: 14 พฤษภาคม 2562

เรื่อง: คำอธิบายและการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการประจำไตรมาส 1/2562

เรียน: กรรมการและผู้จัดการตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

บริษัท เอเอลที เทเลคอม จำกัด (มหาชน) ("ALT") มีผลการดำเนินงานประจำไตรมาส 1/2562 เปรียบเทียบกับไตรมาส 1/2561 ตามงบการเงินรวมของบริษัท มีสาระสำคัญ สรุปได้ดังนี้

- ไตรมาส 1/2562 บริษัทมีรายได้รวม 134.96 ล้านบาท ลดลง 104.66 ล้านบาท หรือร้อยละ 43.7 เมื่อเทียบ กับไตรมาส 1/2561 ที่ 239.62 ล้านบาท
- รายได้จากการให้บริการโครงข่ายเพิ่มขึ้น 27.98 ล้านบาท หรือร้อยละ 432.4 จากไตรมาส 1/2561 ที่ 6.47 ล้านบาท เป็น 34.45 ล้านบาท ในไตรมาส 1/2562 และยังมีแนวโน้มเติบโตขึ้นอย่างต่อเนื่อง
- ผลประกอบการมียอดขาดทุนสุทธิ 61.31 ล้านบาท
- กระแสเงินสดสุทธิจากการดำเนินงานเหลือ 11.77 ล้านบาท
- อัตราส่วนหนี้สินสุทธิต่อทุนอยู่ที่ 1.20 ณ สิ้นไตรมาส 1/2562
- ปริมาณงานในเมือง (Backlog) ณ สิ้นไตรมาส 1/2562 เพิ่งกลับ 1,142 ล้านบาท ซึ่งเพิ่มขึ้นจาก 832.4 ล้านบาท ณ สิ้นปี 2561

### บทสรุปผู้บริหาร

ผลการดำเนินงานในไตรมาส 1/2562 บริษัทมีรายได้และผลกำไรลดลงเมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน สาเหตุหลักเกิดจาก 1) การชะลอการลงทุนของผู้ประกอบการโทรศัพท์เคลื่อนที่ในการสร้างสถานีฐานเพิ่ม 2) รายได้จากการให้บริการโครงข่ายของบริษัทยังต่ำกว่าจุดคุ้มทุน อย่างไรก็ตามรายได้จากการให้บริการโครงข่ายยังคงมีแนวโน้มการเติบโตอย่าง มีเสถียรภาพ บริษัทมีปริมาณงานในเมือง (Backlog) เพิ่มขึ้นจาก 832.4 ล้านบาท ณ สิ้นปี 2561 เป็น 1,142 ล้านบาท ณ สิ้นไตรมาส 1/2562

รายได้และกำไรขั้นต้น – ไตรมาส 1/2562 เปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน (YoY)

งบกำไรขาดทุน	1Q/2562		1Q/2561		YoY เพิ่ม (ลด)	
<b>รวมรายได้</b>	<b>134.96</b>	<b>100.0%</b>	<b>239.62</b>	<b>100.0% (104.66)</b>	<b>-43.7%</b>	
รายได้จากการขาย	9.58	7.1%	29.40	12.3%	(19.82)	-67.4%
รายได้จากการให้บริการ	90.93	67.4%	203.75	85.0%	(112.82)	-55.4%
รายได้จากการให้บริการโครงข่ายฯ	34.45	25.5%	6.47	2.7%	27.98	432.4%
<b>รวมดันทุน</b>	<b>(136.25)</b>	<b>-101.0%</b>	<b>(235.63)</b>	<b>-98.3%</b>	<b>(99.38)</b>	<b>-42.2%</b>
ดันทุนขาย	(7.90)	-82.5%	(21.13)	-71.9%	(13.23)	-62.6%
ดันทุนบริการ	(66.94)	-73.6%	(162.99)	-80.0%	(96.05)	-58.9%
ดันทุนบริการโครงข่ายฯ	(61.41)	-178.2%	(51.51)	-796.1%	9.90	19.2%
<b>กำไร(ขาดทุน)ขั้นดัน</b>	<b>(1.29)</b>	<b>-1.0%</b>	<b>3.99</b>	<b>1.7%</b>	<b>(5.28)</b>	<b>-132.4%</b>
ธุรกิจขายสินค้า	1.68	17.5%	8.27	28.1%	(6.60)	-79.7%
ธุรกิจบริการ	23.99	26.4%	40.75	20.0%	(16.77)	-41.1%
ธุรกิจบริการโครงข่าย	(26.96)	-78.2%	(45.04)	-696.1%	18.08	40.2%

## กลุ่มธุรกิจ ขายสินค้า

- ยอดจำหน่ายสินค้า อุปกรณ์โทรคมนาคม เช่น สายสื่อสารไร้แก้วน้ำแสง และอุปกรณ์ Wi-Fi เป็นต้น มีจำนวนรวม 9.58 ล้านบาท ลดลง 19.82 ล้านบาท หรือร้อยละ 67.4 เมื่อเทียบกับไตรมาส 1/2561 ที่ 29.40 ล้านบาท
- กำไรขั้นต้นมีจำนวน 1.68 ล้านบาท เทียบกับ ไตรมาส 1/2561 ที่ 8.27 ล้านบาท ลดลง 6.60 ล้านบาท หรือร้อยละ 79.7
- อัตรากำไรขั้นต้นอยู่ที่ร้อยละ 17.5 ลดลงเมื่อเทียบกับไตรมาส 1/2561 ที่ร้อยละ 28.1

## กลุ่มธุรกิจ บริการก่อสร้าง

- รายได้จากการก่อสร้างสิ่งปลูกสร้าง ติดตั้งอุปกรณ์และงานสายเคเบิล มีจำนวนรวม 90.93 ล้านบาท ลดลง 112.82 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 55.4 เมื่อเทียบกับไตรมาส 1/2561 ที่ 203.75 ล้านบาท
- กำไรขั้นต้นมีจำนวน 23.99 ล้านบาท เปรียบเทียบกับไตรมาส 1/2561 ที่ 40.75 ล้านบาท ลดลง 16.77 ล้านบาท หรือร้อยละ 41.1
- อัตรากำไรขั้นต้นอยู่ที่ร้อยละ 26.4 เพิ่มขึ้นจากไตรมาส 1/2561 ที่ร้อยละ 20.0

## กลุ่มธุรกิจ บริการโครงข่าย

- บริษัทมีรายได้จากการให้บริการโครงข่ายจำนวน 34.45 ล้านบาท โดยส่วนใหญ่มาจากโครงการ SRT เทียบกับรายได้ของไตรมาส 1/2561 ที่ 6.47 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 27.98 ล้านบาท หรือร้อยละ 432.4 และยังมีแนวโน้มเติบโตขึ้นอย่างต่อเนื่อง
- ต้นทุนการให้บริการโครงข่ายสื่อสารไร้แก้วน้ำแสงมียอดจำนวน 61.41 ล้านบาท ประกอบด้วยค่าเสื่อมราคาโครงข่าย เคเบิลไร้แก้วน้ำแสง จำนวน 16.87 ล้านบาท ส่วนที่เหลือเป็นค่าบำรุงรักษาโครงข่าย ค่าบริการโครงข่าย และค่าเช่าพื้นที่ เป็นรายการสำคัญ อนึ่ง ค่าเสื่อมราคาจำนวน 16.87 ล้านบาทดังกล่าว ได้รวมค่าเสื่อมราคาของโครงข่ายฯโครงการเหมราชฯ เข้าไว้ด้วยที่ไตรมาสละ 5.6 ล้านบาท ซึ่งโครงการนี้บริษัทฯได้หยุดรับรู้รายได้เนื่องจากลูกค้าไม่ได้ชำระค่าบริการ บริษัทฯ ได้ยื่นฟ้องต่อศาลปกครองกลาง และศาลมีคำตัดสิน เมื่อวันที่ 30 กันยายน 2559 ให้คุ้นครองนิชาระค่าขาดประโยชน์ต่อ บริษัท แต่คุ้นครองได้ใช้สิทธิอุทธรณ์ ปัจจุบันคดีอยู่ในระหว่างรอคำสั่งตัดสินของศาลปกครองสูงสุด ซึ่งศาลปกครองสูงสุดได้สั่นสุดขั้นตอนการแสวงหาข้อมูลจากคู่กรณีทั้งฝ่ายแล้ว
- บริษัทยังคงมีขาดทุนขั้นต้นจากธุรกิจให้บริการโครงข่ายจำนวน 26.96 ล้านบาท แต่เป็นยอดขาดทุนที่ลดลงจากไตรมาส 1/2561 ที่มียอดขาดทุนจำนวน 45.04 ล้านบาท หรือยอดขาดทุนลดลง 18.08 ล้านบาทหรือลดลงร้อยละ 40.2

## ค่าใช้จ่ายดำเนินการเปรียบเทียบ ไตรมาส 1/2562 กับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน (YoY)

งบกำไรขาดทุน	1Q/2562		1Q/2561		YoY เพิ่ม (ลด)		ล้านบาท
รายได้รับ	8.53	6.3%	8.99	3.8%	(0.46)	-5.1%	
ค่าใช้จ่ายในการขาย	(14.44)	-10.7%	(14.06)	-5.9%	0.38	2.7%	
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	(34.24)	-25.4%	(28.94)	-12.1%	5.31	18.3%	
กำไร(ขาดทุน)จากการแลกเปลี่ยน	0.44	0.3%	1.08	0.5%	(0.64)	-59.4%	
ส่วนแบ่งขาดทุนจากบริษัทร่วม	(6.70)	-5.0%	(5.32)	-2.2%	(1.38)	-25.9%	
ส่วนแบ่งกำไร(ขาดทุน)จากการร่วมค้า	(3.46)	-2.6%	(6.18)	-2.6%	2.72	44.0%	
ต้นทุนทางการเงิน	(11.86)	-8.8%	(9.69)	-4.0%	2.17	22.4%	
กำไร(ขาดทุน)ก่อนภาษีเงินได้	<b>(63.03)</b>	<b>-46.7%</b>	<b>(50.13)</b>	<b>-20.9%</b>	<b>(12.90)</b>	<b>-25.7%</b>	
ภาษีเงินได้ (ค่าใช้จ่าย) รายได้	1.72	1.3%	8.03	3.4%	6.31	78.5%	
กำไร(ขาดทุน)สำหรับปี	<b>(61.31)</b>	<b>-45.4%</b>	<b>(42.10)</b>	<b>-17.6%</b>	<b>(19.20)</b>	<b>-45.6%</b>	

## ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร

- ไตรมาส 1/2562 มีค่าใช้จ่ายในการขายใกล้เคียงเดิม ส่วนค่าใช้จ่ายในการบริหารเพิ่มขึ้น 5.31 ล้านบาท หรือร้อยละ 18.3 โดยรายจ่ายที่เพิ่มขึ้นส่วนใหญ่เกิดจากการตั้งสำรองหนี้สุญตามนโยบายบัญชี

## ต้นทุนทางการเงิน

- จำนวน 11.86 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 2.17 ล้านบาท ไตรมาส 1/2561 เป็นผลจากการเพิ่มขึ้นของยอดหนี้เงินกู้ และอัตราดอกเบี้ย

ผลขาดทุนสุทธิ

- บริษัทฯบังคับมีผลการดำเนินงานขาดทุนสุทธิจำนวน 61.31 ล้านบาท ผลขาดทุนเกิดจากธุรกิจให้บริการโครงข่ายเป็นสำคัญ อย่างไรก็ตาม ธุรกิจให้บริการโครงข่ายมีรายได้เติบโตขึ้นอย่างมีนัยสำคัญและต่อเนื่องในขณะที่ต้นทุนค่าบริการโครงข่ายก็มีทิศทางที่ลดต่ำลงจากการบริหารจัดการที่เหมาะสม

## คาดการณ์และมุมมองของผู้บริหารต่อแนวโน้มและกลยุทธ์ในปี 2562

ผลการดำเนินงานของบริษัทในไตรมาส 1/2562 ยังมีผลเป็นขาดทุนโดยมีสาเหตุหลักมาจากการซะลอกการลงทุนในการสร้างโครงข่ายและสถานีฐานใหม่ของผู้ให้บริการโทรศัพท์เคลื่อนที่ อีกทั้งรายได้จากการให้บริการโครงข่ายยังไม่มากพอที่จะรองรับต้นทุนการให้บริการ ซึ่งส่วนใหญ่เป็นต้นทุนคงที่ อย่างไรก็ตามบริษัทได้ตระหนักรถึงปัญหาดังกล่าวเป็นอย่างดี และได้พยายามปรับกลยุทธ์การดำเนินธุรกิจ โดยพยายามที่จะขยายฐานรายได้ไปสู่ธุรกิจใหม่ ๆ เพื่อชดเชยการหดตัวของแหล่งรายได้เดิม เช่น Data Analytic และการเข้าประมูลงานของรัฐในธุรกิจที่เกี่ยวข้องกัน เช่น โครงการ Smart Grid ของการไฟฟ้าสานภูมิภาค ในพื้นที่พัทยา จังหวัดชลบุรี การขยายฐานลูกค้าให้ครอบคลุมมากขึ้นสู่ตลาดต่างประเทศเพิ่มขึ้นซึ่งเริ่มมีความสำเร็จในระดับที่น่าพอใจและมีแนวโน้มที่ดีขึ้นเรื่อยๆ สำหรับการให้บริการโครงข่ายแก่ลูกค้าภายในประเทศก็พยายามขยายฐานลูกค้าจากการให้บริการโครงข่ายเพื่อกิจการไฟฟ้า (Power Smart Grid) รวมถึงปรับแผนการลงทุนให้สอดคล้องกับสถานการณ์ตลาด และวางแผนทางการที่จะประโยชน์จากโครงข่ายสื่อสารโดยใช้กลไก Logistics และ ยานพาหนะ โดยบริษัทจะวางแผนพัฒนาธุรกิจที่มีความเชี่ยวชาญเฉพาะด้านและแหล่งเงินทุนใหม่ๆ

### ปัจจัยเชิงบวกในปี 2562

กรุงเทพมหานครมีการประกาศนโยบายนำ้สាយสื่อสารลงที่ติดหัวกรุงเทพมหานคร ให้แล้วเสร็จภายใน 2 ปี และมีโอกาสที่บริษัทจะได้รับงานก่อสร้างติดตั้งห่อร้อยสายไฟต์ลินในโครงการนี้ เพิ่มปริมาณผู้ใช้บริการและสนับสนุนโครงการนี้ในการนำ้สាយสื่อสารลงที่ติดบนถนนสายหลัก 3 เส้น คือ ถนนพหลโยธิน ถนนพญาไท และถนนสุขุมวิท อีกทั้งภาครัฐมีนโยบายที่จะเร่งให้ระบบสื่อสาร 5G ของไทยเกิดขึ้นโดยเร็วที่สุด ซึ่งจะช่วยเพิ่มโอกาสทางธุรกิจให้กับบริษัท ศักยภาพด้านการขยายฐานลูกค้าและบริการโครงข่ายสื่อสารของกลุ่มลูกค้าจะเพิ่มสูงขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ

จึงเรียนมาเพื่อทราบ

ขอแสดงความนับถือ

(สมบัติ เศรษฐสันติพงศ์)

รองกรรมการผู้อำนวยการสายงานการเงินและบัญชี

ติดต่อฝ่ายสนับสนุน

www.alt.co.th

Email: IR@alt.co.th

โทร (66) 2863-8999

ข้อปฏิเสธความรับผิดชอบ

ไม่ออกใบอนันต์อาชญากรรมมูลบ้างส่วนที่เกี่ยวข้องกับการคาดการณ์ในอนาคตโดยที่เป็นจริงที่เกี่ยวข้องในหลายด้านซึ่งจะขึ้นอยู่กับความเสี่ยงและความไม่แน่นอนต่างๆ ซึ่งข้อมูลส่วนกล่าวรวมถึง แผนธุรกิจ กลยุทธ์ และความเสี่ยงของบริษัท เอแอลที เทเลคอม จำกัด (มหาชน) และบริษัทที่เกี่ยวข้อง รวมทั้งข้อมูลอื่นที่ไม่ใช่ข้อมูลที่เกิดขึ้นในอนาคต ตัวอย่างของค่าที่นำไปในการคาดการณ์ในอนาคต เช่น “อาจจะ”, “จะ”, “คาดว่า”, “ตั้งใจว่า”, “ประเมิน”, “เชื่อว่า”, “ยังไม่ได้”, “วางแผน”, “วางแผนไว้”, “วางแผนไว้” หรือค่าใดๆ ที่มีความหมายแทนองค์ไวยาว เป็นต้น แม้ว่าการคาดการณ์ดังกล่าวจะถูกวัดด้วยมาตรฐานและความเชื่อของผู้บริหาร โดยอาศัยข้อมูลที่มีอยู่ในปัจจุบันเป็นพื้นฐานก็ตาม สมมุติฐานเหล่านี้ยังคงมีความเสี่ยงและความไม่แน่นอนต่างๆ ซึ่งอาจทำให้ผลงาน ผลการดำเนินงาน ความสำเร็จที่เกิดขึ้นจริงแตกต่างจากที่บิชต์ เอแอลที เทเลคอม จำกัด (มหาชน) และบริษัทที่เกี่ยวข้องที่คาดการณ์ไว้ในอนาคต ดังนั้นผู้ใช้ข้อมูล